



SYSTEM SZYBKIEGO REAGOWANIA

Kraków, 2021



KONSPEKT

1

Rynek

2

Problem

3

Rozwiązanie

4

Jak to działa?

5

Model biznesowy

6

Zespół

7

Cele i parametry kampanii

8

Sesja Q&A

ŚRODOWISKO PRAWNE

W 2021 roku w Polsce weszły w życie nowe przepisy, które ujednolicają środowisko prawne z UE i wspierają innowacje.

CERTYFIKACJA

Określone zostały wymagania stawiane producentom oraz operatorom

OPERACYJNOŚĆ

Zautomatyzowano procesy zgłaszania i nadzoru nad lotami

U-SPACE

Opracowano ramy integracji dronów z miejską infrastrukturą

Krajowy Plan Odbudowy obejmuje inwestycje o wartości ponad 740 mln zł w usługi i produkty wykorzystujące loty bezzałogowe.

BRANŻA DRONÓW



Branża dronów w Polsce rozwija się bardzo dynamicznie. Istnieje kilka spółek, które tworzą rozwiązania tzw. 'drone-in-a-box'. Korzystają z nich już takie firmy jak Orlen.

OMÓWIENIE BAVAK



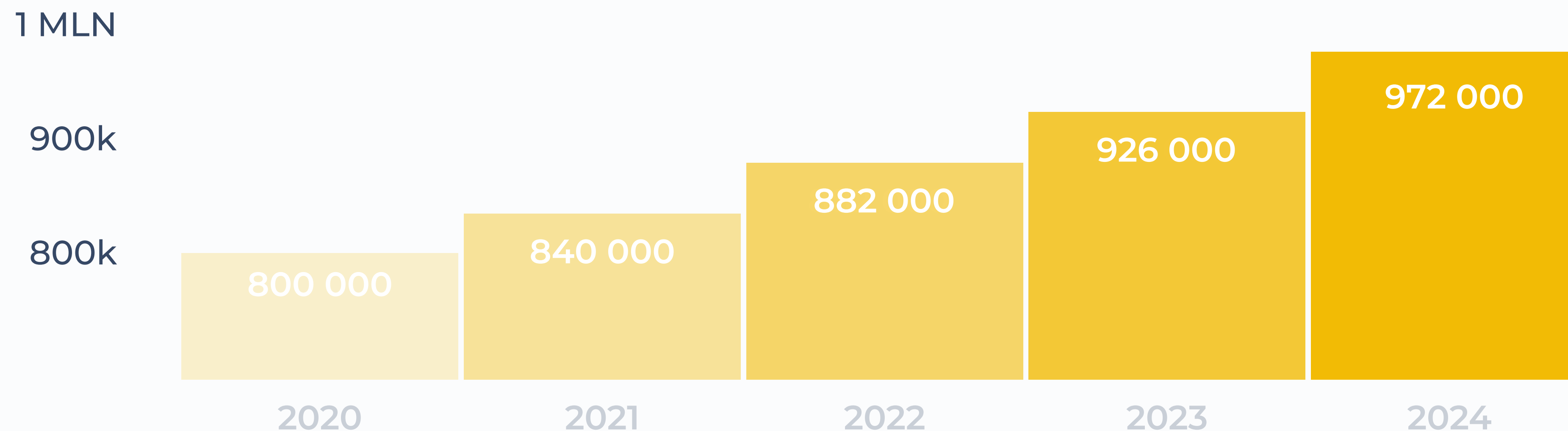
SECURITY GROUP



BAVAK Group to holenderska korporacja ochroniarska, która wprowadza autorski system nadzoru, wykorzystujący drony.

ROSNĄCY RYNEK

Wzrost o **5%** w skali roku (liczba obiektów chronionych).



Równocześnie, koszty pracy rosną coraz szybciej. Koszty utrzymania brygad interwencyjnych to ponad 80% wszystkich kosztów dla większości agencji ochrony.

11 MLD ZŁ

Wartość Rynku Ochrony W 2020 Roku W Polsce

(w sektorze funkcjonuje ponad 2000 przedsiębiorstw)



PROBLEM

Rzeczywistość typowej agencji ochrony

1500

interwencji **dziennie**

8

brygad interwencyjnych

10%

skutecznych interwencji

Jak widzą to Klienci?



nieadekwatna ochrona



niepewny czas reakcji

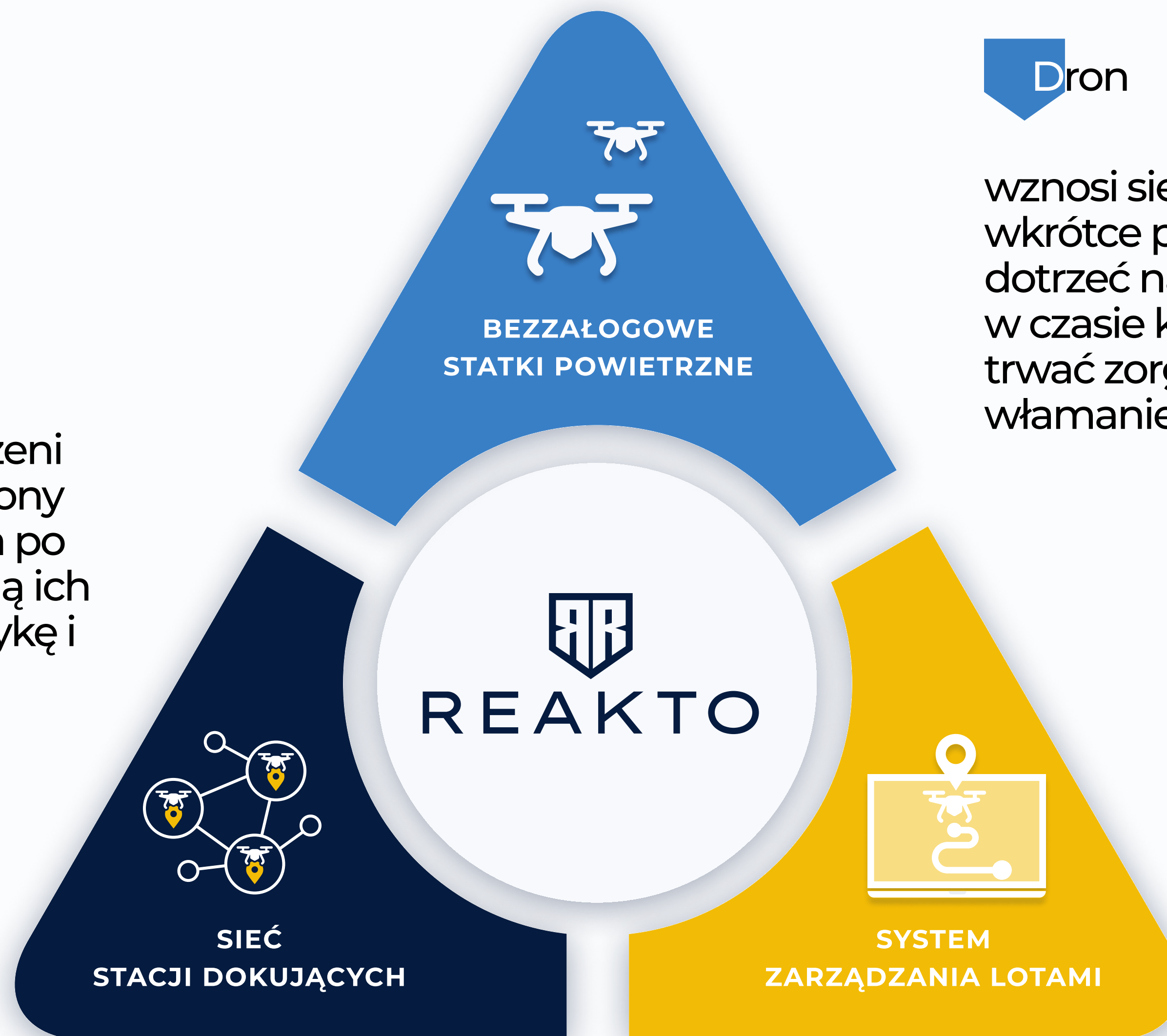


unikanie odpowiedzialności

ROZWIĄZANIE

Stacje dokujące

zlokalizowane w przestrzeni publicznej, hangarują drony do czasu ich wezwania, a po powrocie przeprowadzają ich bezobsługową diagnostykę i wymianę baterii.



Dron

wznosi się w powietrze wkrótce po wezwaniu, aby dotrzeć na chroniony obiekt w czasie krótszym, niż może trwać zorganizowane włamanie.

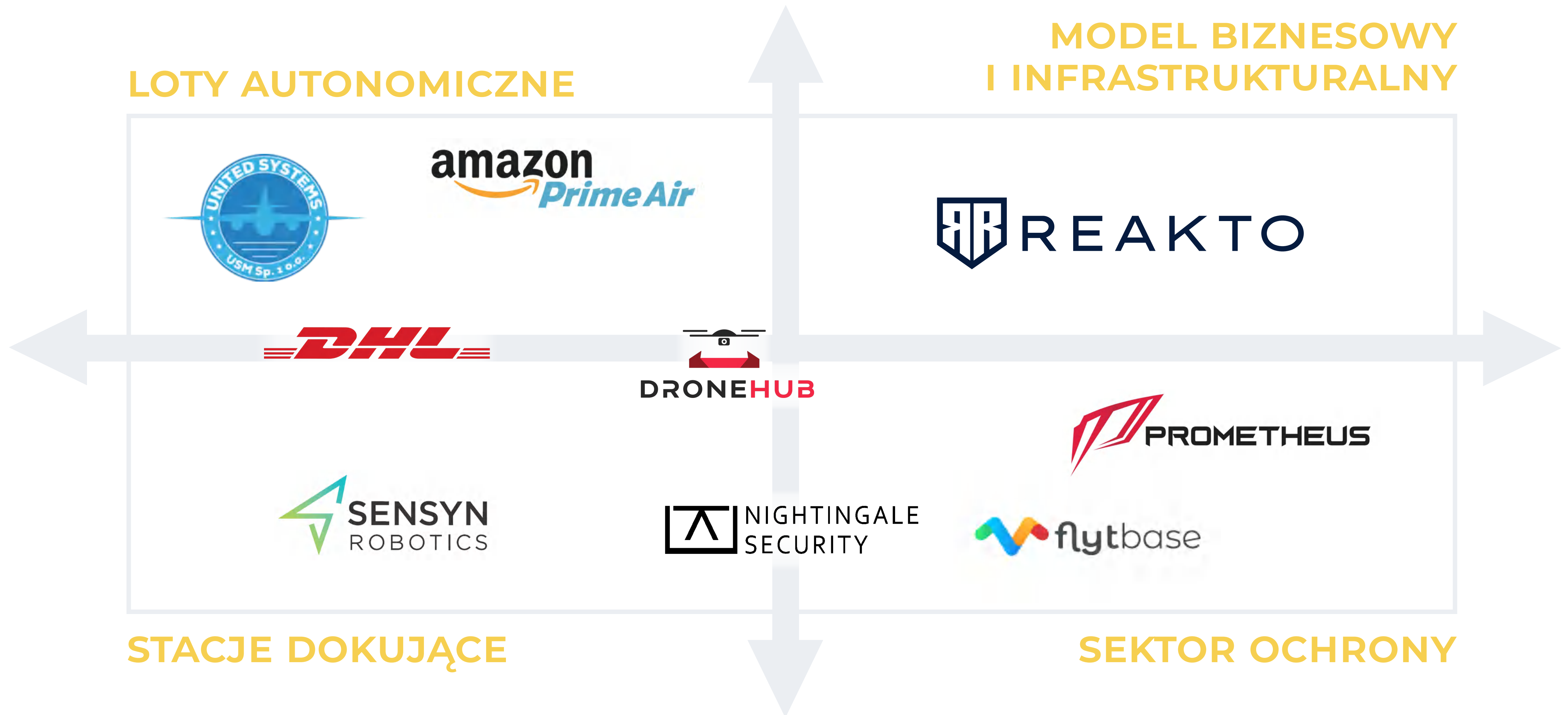
System

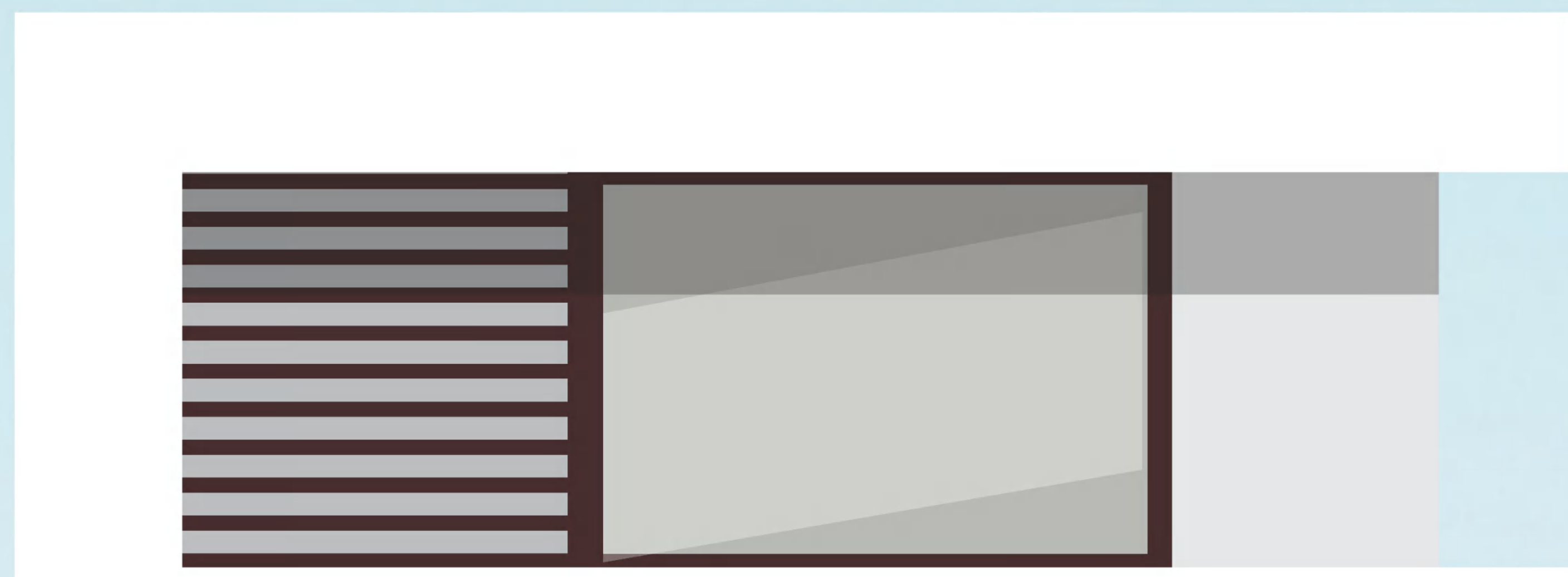
umożliwi zdalny nadzór nad infrastrukturą REAKTO, oraz dostarczy narzędzia do planowania misji.

JAK TO DZIAŁA

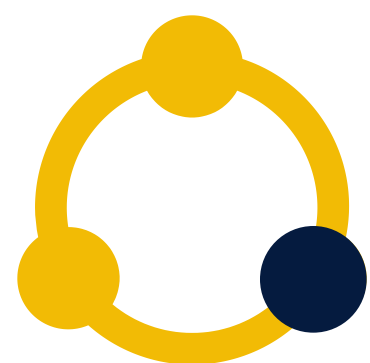


KONKURENCJA





ANYTHING AS A SERVICE



SYNERGIA

Jesteśmy producentem i operatorem naszej infrastruktury



PRÓG WEJŚCIA

Dołączenie do sieci nic nie kosztuje naszych partnerów



KONKURENCJA

Nie konkurujemy z gigantami na rynku dronów komercyjnych, jak DJI czy Parrot

KORZYŚCI DLA KLIENTA

Abonament w sieci REAKTO przedstawia wiele korzyści dla klienta docelowego. Są to czynniki, które będą miały kluczowe znaczenie przy sprzedaży usługi.

CZAS REAKCJI

Na miejscu incydentu w **3 minuty**, zamiast 20

NIŻSZA SKŁADKA

Bezpieczna okolica to
niższa składka
ubezpieczeniowa

PRZYSTĘPNOŚĆ

Nie musisz znać się na
dronach, aby czerpać z
nich korzyści

KORZYŚCI DLA PARTNERÓW

Z REAKTO

Wspólna analiza potencjału współpracy

Zawarcie umowy partnerskiej

Wdrożenie personelu operacyjnego i sprzedażowego

Pozyskanie pierwszych klientów z Twojej bazy i uruchomienie usługi

DODATKOWO

Zysk od pierwszego miesiąca

Proaktywne działania prawne i badawczo-rozwojowe

Niezależność i konkurencyjność

BEZ REAKTO

Badanie rynku i wybór producenta

Kosztowna inwestycja w eksperymentalny sprzęt

Zakup oprogramowania

Stworzenie infrastruktury automatycznego procesu

Zatrudnienie oraz przeszkolenie dodatkowego personelu (w tym pilotów).

Uzyskanie uprawnień do wykonywania lotów bezzałogowych i opieka prawna

Odpowiedzialność i ubezpieczenia

Uruchomienie usługi

Pozyskanie odpowiedniej liczby klientów do zwrotu inwestycji

WIĘCEJ NIŻ SUBSKRYPCJA

Zidentyfikowaliśmy wiele alternatywnych źródeł przychodu i skalowalnych gałęzi biznesu

SPRZEDAŻ DEDYKOWANA

Przewidujemy, że niektórzy z partnerów i Klientów premium sięgną po niestandardowe rozwiązania.

STANDARD BATERYJNY

Naszym celem jest złożenie wniosku patentowego i udzielenie licencji innym producentom UAV, aby osiągnąć obopólne korzyści.

KONTRAKTY PUBLICZNE

Zamierzamy uczestniczyć we wdrażaniu technologii bezzałogowych w sektorze publicznym.

TRAKCJA

PODPISALIŚMY LISTY INTENCYJNE Z PIERWSZYM PARTNERAMI

Usługa tworzona jest w ciągłej konsultacji z renomowanymi przedsiębiorstwami z sektora. Zdiagnozowane problemy oraz zgodność usługi z zapotrzebowaniem zostały potwierdzone, a start systemu jest wyczekiwany.



GDZIE JESTEŚMY?



GDZIE CHCEMY BYĆ?

2 KWARTAŁ 2022

Rozpoczęcie pilotażu z agencjami ochrony.

3 KWARTAŁ 2022

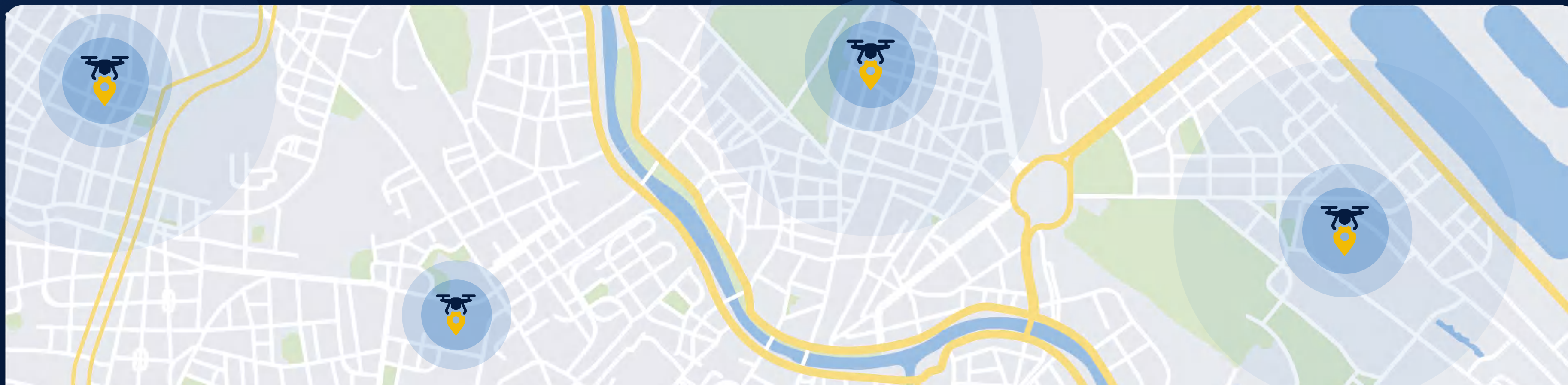
Przeprowadzenie procesów certyfikacyjnych przed ULC i PAŻP.

4 KWARTAŁ 2022

Komercyjne wdrożenie usługi w pierwszej lokalizacji.

2025

Sieć stacji dokujących w każdym większym polskim mieście.



SZANSE

Intensywnie dywersyfikujemy możliwości rozwoju. Poszukujemy okazji, które mogą mieć istotny wpływ na wartość i prestiż spółki.

PROGRAM SZAFIR

W marcu 2021 złożyliśmy wniosek do NCBiR na kwotę 6,2 mln zł.

PILOTAŻ MSWIA

Respektowanie przez policję naszych wezwań drastycznie ograniczy koszty partnerów.

NOWY KAIR

Reprezentowano nas na misji gospodarczej MSZ w Egipcie.

SKALOWANIE HORYZONTALNE



OCHRONA
ŚRODOWISKA



INSPEKCJE I
ANALIZY



OTWARTA
PLATFORMA

ZESPÓŁ REAKTO



Wojciech Stawiarski

CHIEF EXECUTIVE OFFICER

PROJEKTY IT

STRATEGIA
BIZNESOWA

BUDOWANIE
ZESPOŁÓW



Szymon Lekstan

CHIEF FINANCIAL OFFICER

ANALIZY I
FINANSE

UBEZPIECZENIA

LOGISTYKA



Bartosz Kosiński

CHIEF INNOVATION OFFICER

WDRAŻANIE
INNOWACJI

POMOC
PUBLICZNA

STRATEGIA
ROZWOJU



Dawid Zielonka

TECHNICAL DIRECTOR

INŻYNIERIA
POJAZDÓW

PRACE
B + R

ZARZĄDZANIE
PROJEKTAMI



Urszula Mróz

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

SPRZEDAŻ
B2B

WIZERUNEK
SPÓŁKI

MARKETING

I INNI:

Programiści, Inżynierowie, Projektanci (łącznie ponad 15 osób zaangażowanych w projekt).

SCENARIUSZE WYJŚCIA

Wczesne M&A

Jako potencjalny disruptor, w perspektywie 2 lat możemy stać się obiektem zainteresowania konglomeratów z branży bezpieczeństwa.

IPO

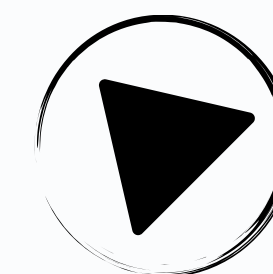
Patrząc na spółki o podobnym profilu i biorąc pod uwagę trakcję technologii bezzałogowych, uważamy, że IPO jest realne w perspektywie 2-3 lat.

Późne M&A

W miarę rozwoju technologii autonomicznych i osiągnięciu progu rentowności, możemy zostać przejęci przez wiodącą firmę technologiczną.

PARAMETRY OFERTY

Wycena (pre-money)	9 850 000 ZŁ
Cel minimum	1 500 135 ZŁ
Cel maksimum	3 000 270 ZŁ
Procent oferowany	12,96 - 23,43 %
Start otwartej kampanii	30.09.2021 g. 10:00



SMARTFUNDS

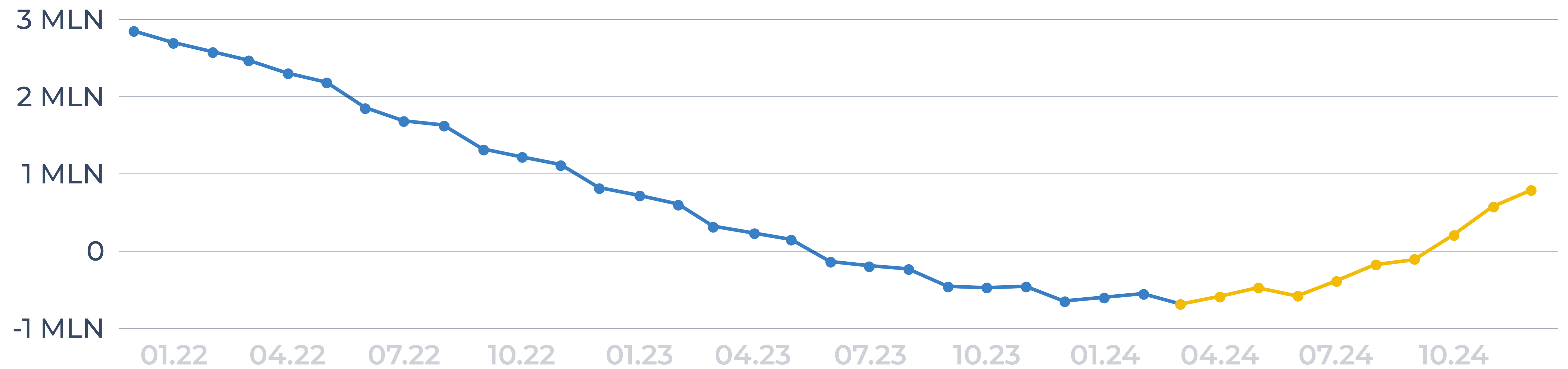
PRZEZNACZENIE KAPITAŁU

1.5 MLN ZŁ

3 MLN ZŁ

Prace badawczo-rozwojowe	660 000 ZŁ	1 450 000 ZŁ
Koszty administracyjne, prawne (certyfikacja)	200 000 ZŁ	300 000 ZŁ
Infrastruktura pilotażowa	180 000 ZŁ	540 000 ZŁ
Centrum operacyjne, realizacja pilotażu	360 000 ZŁ	510 000 ZŁ
Sprzedaż, wdrożenia, wsparcie	100 000 ZŁ	200 000 ZŁ

RUNWAY



SESJA Q&A

3 minutowy
czas reakcji

Antything
As A Service

Sprzyjające
środowisko
prawne

START PRE-KAMPAanii CROWDFUNDINGOWEJ

DZISIAJ STARTUJE PRE-KAMPAANIA CROWDFUNDINGOWA REAKTO NA PLATFORMIE SMARTFUNDS



-  Zapisy w pre-kampanii są skierowane tylko do obecnych inwestorów Smartfunds i będą trwały do 30 września 2021 r. do godz. 10:00.
-  Po tym czasie rozpocznie się publiczna część kampanii, dostępna dla wszystkich.
-  Osoby zainteresowane zapraszamy do zapoznania się ze szczegółami pod adresem:
<https://reakto.smartfunds.pl/>
-  Tylko w czasie pre-kampanii jest gwarancja wzięcia udziału w projekcie i braku redukcji.

DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ

Kontakt:

Wojciech Stawiarski

+48 881-587-974

wojciech.stawiarski@reakto.eu



www.reakto.eu